

Salgskonsulent til landbruget og maskinforhandlere - Sjælland

Har du kendskab til hverdagen og udfordringerne i landbruget, og har du teknisk flair og trives med en høj grad af selvstændighed? Så har vi jobbet til dig!



Præcisionslandbrug • relationsopbygning • selvstændighed

Rådgivning, salg og support

Geoteams kunder er danske landmænd og maskinforhandlere i alle størrelser, og da man i landbruget arbejder med sæsonudsving, vil din hverdag naturligt bærer præg af det.

Som salgskonsulent referer du til Geoteams COO Niels Rasmussen, og du får en central rolle i et kompetent team bestående af både sælgere og teknikere.

Du arbejder ud fra din hjemmeadresse. Du planlægger selv din hverdag, og med udgangspunkt fra dit hjemmekontor besøger du både nye og eksisterende kunder i Østdanmark – med fokus på at opbygge langvarige relationer via en troværdig og ordentlig rådgivning.

Dine opgaver bliver teknisk rådgivning og sparring, opsøgende salg, håndtering af henvendelser, besøg hos kunder, kundeemner og samarbejdspartnere, udarbejdelse af tilbud samt opfølgning og support til dine kunder, hvis de har tekniske udfordringer. Derudover skal du deltage på nogle messer, arrangementer og dyreskuer sammen med dine kollegaer.

Hos Geoteam er de ét team, som altid hjælper hinanden. Selvom du og dine kollegaer er geografisk fordelt over hele landet, mødes I ofte – både online og fysisk, og møderne kombineres ofte med hyggeligt socialt samvær.

Din baggrund

Du har en teknisk eller landbrugsmæssig uddannelse og teknisk interesse og flair, gerne inden for GPS-området. Du kan allerede have erfaring fra en tilsvarende rolle med salg til landbruget, eller du har landbrugsmæssig/maskinteknisk erfaring og ønsker dig et job inden for rådgivning og salg.

Du arbejder selvstændigt og struktureret og har gode sociale kompetencer og motiveres af at lære nyt og skabe resultater.

Det vil være en fordel men ikke et krav hvis du bor på Sydsjælland/Falster eller tæt ved et centralt vejnet – eller du kan have bopæl på Fyn tæt ved Storebæltsbroen.

Geoteam tilbyder en selvstændig rolle med stor indflydelse på egen hverdag i en markedsledende virksomhed, hvor der ikke er langt fra tanke til handling.

Du bliver en del af et veletableret og kompetent team, som prioriterer tid til grundig oplæring i produktprogrammet, så du kommer rigtig godt fra start.

jobstafet

Fakta

Sprog
Dansk, Engelsk

Arbejdsområde
Administration /
funktionær: Salg/indkøb,
Rådgivning

Stillingstype
Medarbejder:
Rådgiver/konsulent

Jobstart
Snarest

Arbejdssted
2750 Ballerup

Arbejdstider
Fuldtid

Opslået
23.04.2025

Ansøgningsfrist
Løbende samtale

Job ID
20337

Du tilbydes en attraktiv lønpakke, teambonusordning og pension.

Har vi fanget din interesse? Så skynd dig at søge, da ansøgninger behandles i takt med, at vi modtager dem. Upload ansøgning og CV til KAR+CO ved at klikke på 'Søg stilling' <https://karplusco.com/job-portal-ledige-stillinger/>

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Christian Strøbyberg på 81 77 10 95 eller cs@karplusco.com.

Med henvisning til de gældende persondataregler modtages ansøgningen KUN via systemet. Kan du ikke uploade din ansøgning via ansøgningsknappen, bedes du derfor kontakte KAR+CO.

Bemærk, at vores annoncer automatisk og løbende bliver fornyet på jobportalerne, indtil stillingen er endeligt besat. En fornyelse af stillingen, om end det kan se sådan ud, er således ikke et udtryk for genopslag. Du kan kun søge stillingen via systemet og kun én gang. Jf. GDPR bedes du undlade at fremsende ansøgning på ny via mail eller lignende uden forudgående aftale.