# Er du en af de nye tekniske markkonsulenter i Dansk landbrug?

## Corteva Agriscience™ er blandt verdens førerende virksomheder dedikeret udelukkende til landbruget. Vi søger flere nye tekniske markkonsulenter for vores produktportefølje inden for primært korn og vinterraps i Danmark.

Vi søger specialister, som kan skabe og understøtte salget af Cortevas sortiment af herbicider og biologiske løsninger til primært korn og vinterraps. Cortevas tekniske markkonsulenter arbejder inden for et defineret geografisk område og kan gennem deres promoverings- og markedsføringsaktiviteter opnå attraktive provisionsbaserede indtjeningsmuligheder.

Vi søger markkonsulenter til områderne:

Østjylland

Sjælland

Lolland-Falster

## Dine primære ansvarsområder

- Aktivt promovere udvalgte produkter over for landmænd og brugere i det definerede område
- Gennemføre produktdemonstrationer og forsøg på bedrifter samt rådgive detaljeret om korrekt anvendelse af produkterne
- Understøtte salgsaktiviteter og bidrage til vækst hos alle Corteva-forhandlere i området
- Gennemføre tekniske produktbriefinger i marken for forhandlernes salgsrepræsentanter
- Iværksætte og udvikle salgsaktiviteter direkte på bedrifterne
- Skabe købsvilje og commitment hos slutbrugerne til Cortevas produkter
- Understøtte Cortevas salgsrepræsentanter, der arbejder i samme område

## Vigtige samarbejdspartnere

- Kunder, slutbrugere, influenter og rådgivere
- Salgsmedarbejdere, salgssupport samt medarbejdere inden for markforsøg og agronomi

## For at dyrke det der betyder noget, har du brug for

- Gerne mindst 3 års erfaring fra landbrugsbranchen, eksempelvis som landmand, salgsrepræsentant eller rådgiver inden for tilsvarende eller relaterede produkter
- Dokumenteret evne til at overholde deadlines og nå fastsatte mål. Erfaring fra en provisionsbaseret salgsrolle er en fordel
- Dokumenterede præsentations- og kommunikationsevner
- Evnen til at arbejde struktureret, selvstændigt og motiveret

## Hvem leder vi efter?

- Professionelle fra landbrugsbranchen, der har selvtillid og initiativ til selvstændigt at udvikle og drive promoveringen af produkter
- Personer der ønsker at skabe efterspørgsel efter vores produkter
- Markedsudviklere der både kan identificere og skabe nye salgsmuligheder
- Holdspillere der er nysgerrige, modige i deres tænkning og stærkt kundeorienterede
- Selvstændige initiativtagere, der er klar til at tage ansvar fra første dag

jobstafet

## Fakta

Sprog
Dansk, Engelsk

Arbejdsområde
Planteavl: Salgsafgrøder, Sukkerroer, Frøavl

Stillingstype
Medarbejder: Deltidsjob, Freelancer

Jobstart
Snarest

Arbejdssted
1411 København K

Arbejdstider
Deltid

Opslået
11.11.2026

Ansøgningsfrist
Løbende samtale

Job ID
21389

## At dyrke det der betyder noget starter med dig, og her er hvad vi kan tilbyde, for at hjælpe med at udvikle dig

- Konkurrencedygtig provisionsbaseret aflønning
- Et mangfoldigt og inkluderende arbejdsmiljø, hvor du bliver hørt, værdsat og får mulighed for at tage ansvar
- En reel mulighed for at styrke og udvide dit professionelle netværk
- Løbende uddannelse, produkttræning, afgrødekendskab og kompetence styrkende aktiviteter.

jobstafet